



## **Script de prospection téléphonique Foxeo**

**Bonjour**, je m'appelle [prénom]. Je travaille avec des entreprises comme la vôtre pour les aider à attirer plus de clients. Est-ce que vous avez deux minutes pour en discuter

### **Si oui :**

Je me suis permis de vous appeler parce que j'ai remarqué que votre entreprise ne possède pas encore de site internet. Avec l'agence Foxeo, nous aidons des entreprises locales à se rendre plus visibles en ligne et à attirer de nouveaux clients. De plus, nous proposons des offres très compétitives et sans aucun frais mensuel. Cela pourrait vous intéresser ?

### **Si la personne est intéressée :**

Je peux vous proposer de vous envoyer un devis ainsi que notre site pour que vous puissiez vous renseigner davantage, et nous pouvons nous fixer un rendez-vous demain ou après-demain pour en rediscuter.

### **Si la personne dit qu'elle est occupée, tu peux proposer une alternative :**

"Je comprends que ce n'est peut-être pas le meilleur moment. Puis-je vous rappeler à un moment qui vous conviendrait mieux ?"

### **Ou si elle est sceptique :**

"Je comprends vos réserves, c'est pour cela que nous proposons une offre sans engagement, satisfaite ou remboursée. Vous pourriez découvrir les bénéfices sans aucun risque."

## Script de prospection téléphonique Foxeo

### 1. Tarifs clairs et compétitifs :

- Site vitrine à 1 490 € : Idéal pour présenter les services et l'identité de l'entreprise.
- Site e-commerce à 1 990 € : Parfait pour vendre des produits en ligne, avec toutes les fonctionnalités nécessaires.

### 2. Services inclus dans l'offre :

- Mises à jour et modifications garanties à vie : Le client peut faire évoluer son site sans coûts supplémentaires.
- Sécurité garantie : Les données et le site du client sont protégés.
- 1 an d'hébergement et nom de domaine offert : Un avantage financier supplémentaire, inclus gratuitement pour faciliter le démarrage.

### 3. Avantages :

- Aucune mensualité : Une offre unique et transparente, contrairement à beaucoup d'agences qui facturent des abonnements récurrents.
- Propriété complète : Une fois le site payé, le client en est entièrement propriétaire. Mais nous assurons toujours la maintenance, les modifications et mises à jour du site à vie.
- 100 % personnalisé : Le site est conçu pour correspondre parfaitement aux besoins et à l'image de l'entreprise. Ce n'est pas un site "préfabriqué".
- Paiement en 3 fois sans frais : La possibilité de régler en 3 fois sans frais supplémentaires peut vous aider à conclure davantage de ventes en levant les objections liées au budget.

### 4. Garantie de satisfaction :

- Satisfait ou remboursé : Si le client n'est pas satisfait, il est intégralement remboursé, ce qui réduit les risques pour lui.

### 6. Étapes de créations et livraison du site :

- 1 - Envoi du devis : Après avoir défini vos besoins, nous vous envoyons un devis détaillé et sans engagement.
- 2 - Paiement de l'acompte : Une fois le devis validé, un acompte est demandé pour démarrer le projet.
- 3 - Envoi de la première version du site : Sous quelques jours, nous vous proposons une première maquette ou version du site, basée sur vos attentes.
- 4 - Demandes de modifications illimitées : Vous avez la possibilité de demander toutes les modifications nécessaires pour que le site corresponde parfaitement à vos besoins.
- 5 - Paiement du solde : Une fois la version finale approuvée, nous procédons au paiement du reste du montant.
- 6 - Livraison du site finalisé : Votre site est livré en moins de 14 jours, totalement opérationnel et prêt à attirer vos clients.